

Communiqué de presse

PeersGroup s'impose comme consolidateur du conseil en Achats & en Supply Chain

Un an après l'entrée de NextStage AM et BNP Paribas Développement à son capital, le groupe ouvre un nouveau chapitre de sa croissance avec deux acquisitions stratégiques et la création d'un DataLab

Paris, le 7 Octobre 2025 - Un an après l'ouverture de son capital à NextStage AM et BNP Paribas Développement, PeersGroup franchit une étape décisive dans son plan de croissance. Avec l'acquisition de Hutisa, expert de la performance industrielle et de Gioza, startup innovante spécialisée dans l'IA énergétique, le groupe confirme son ambition : devenir le cabinet de référence du modèle "*Strategy to Execution*" et bâtir un champion de la performance et de la compétitivité durable.

De l'ambition à la concrétisation

En octobre 2024, PeersGroup annonçait son ambition de doubler de taille d'ici 2028. Douze mois plus tard, le groupe poursuit son accélération : 30 M€ de chiffre d'affaires en 2024, plus de 200 consultants, quatre implantations en France (Paris, Lyon, Nantes, Bordeaux), et désormais deux acquisitions structurantes qui en font un consolidateur naturel sur un marché en pleine mutation.

Hutisa : l'expertise industrielle au service de la souveraineté et de la compétitivité

Basée à Nantes, Lyon et en Suisse, Hutisa apporte à PeersGroup une expertise rare et reconnue dans les achats directs et la performance industrielle. A l'aide de ses méthodologies éprouvées (Design to Cost / Value, Lean Manufacturing, Make or Buy, Relocalisation), de son équipe d'experts et son écosystème, Hutisa renforce la capacité du groupe à accompagner les grands industriels comme les ETI, PME et startups dans leurs enjeux de compétitivité, de durabilité et de souveraineté, à l'échelle d'un projet ou de l'entreprise.

Gioza : l'IA et l'énergie comme leviers stratégiques

Face à la crise énergétique, Gioza a développé une solution SaaS de référence pour optimiser la consommation et les coûts des industriels, tout en soutenant leurs trajectoires de décarbonation.



Son intégration marque un tournant pour PeersGroup : Gioza devient le cœur du DataLab, nouvelle entité dédiée à l'exploitation de la data et au développement de solutions digitales. Objectif : Mettre la donnée et l'IA au service de la performance des métiers Achats, Supply chain & Finance et accompagner les transformations de demain.

De la stratégie à l'exécution : un modèle enrichi par la data

Avec Hutisa et Gioza, PeersGroup enrichit son modèle intégré PeersAdvisory (Stratégie et Transformation) et PeersOperations (Exécution opérationnelle) d'une troisième brique technologique : le DataLab de PeersGroup. Cette articulation unique entre conseil, opérations et data positionne le groupe comme un acteur clé de la compétitivité et de la durabilité des entreprises françaises et européennes. En capitalisant sur ses expertises en Achats et en Supply chain, et désormais renforcé par la data et l'IA, PeersGroup étend progressivement son champ d'action à la fonction finance, appelée à devenir un pilier de son modèle intégré.

« *L'intégration d'Hutisa et de Gioza confirme notre rôle de consolidateur et notre conviction : la performance de demain combinera excellence opérationnelle, intelligence des données et durabilité. L'intégration de ces nouvelles expertises et nouveaux talents confirme nos avancées et nos ambitions afin de devenir un acteur indépendant majeur de la compétitivité des organisations privées comme publiques* », déclare **Jérôme Pierucci, Président de PeersGroup**.

« *Ce rapprochement avec PeersGroup est l'aboutissement de plusieurs collaborations réussies. Les dirigeants et les équipes se connaissent, les complémentarités géographiques, métiers et sectorielles sont évidentes. Ce rapprochement est une suite logique pour Hutisa dans sa mission d'accompagner ses clients avec une offre complète sur l'ensemble des enjeux de compétitivité.* »
témoigne Sylvain Faure, Ex-président d'HUTISA et nouveau DGA & Partner chez PeersGroup.

« *Avec Gioza, nous avons toujours placé l'utilité avant la technologie. Aujourd'hui, avec PeersGroup, nous allons passer une étape : non pas pour faire plus de technologie, mais pour résoudre plus de problèmes. C'est la vision du DataLab. Nos équipes combinées vont se concentrer sur un objectif : fournir des outils qui font gagner du temps, réduisent les coûts et éliminent les frictions. Des solutions qui marchent, s'intègrent sans douleur et délivrent des résultats concrets. Cette approche ambitieuse et pragmatique, a fait le succès de Gioza. Avec PeersGroup, nous avons maintenant les moyens de l'appliquer à grande échelle.* »
témoigne Benjamin Schick, Co Fondateur de Gioza et Directeur chez PeersGroup.

« *L'histoire de PeersGroup illustre parfaitement ce que nous recherchons : des entrepreneurs capables de transformer leur secteur et d'anticiper les mutations. En un an, ils ont prouvé leur capacité à attirer des expertises clés et à construire un modèle singulier. C'est la marque des futurs leaders* », commente **Charlotte Giraudeau, Directrice d'Investissements chez NextStage AM.**



À propos de PeersGroup :

Engagé auprès de ses clients depuis plus de 13 ans, PeersGroup est un acteur majeur de la Performance & de l'Excellence Opérationnelle, porté par son modèle singulier « Strategy to Execution », combinant vision stratégique et expertise opérationnelle. Avec plus de 200 consultants et un chiffre d'affaires de 30 M€ en 2024, le groupe est un acteur majeur de la transformation et de la performance Achats, Supply Chain et Finance, implanté à Paris, Lyon, Nantes, Bordeaux et Fribourg.

<https://peersgroup.fr/>

À propos de NextStage AM :

Société de gestion indépendante basée à Paris, agréée par l'AMF, NextStage AM qui cultive depuis l'origine en 2002, une philosophie « d'entrepreneurs-investisseurs », est l'un des pionniers et spécialistes du capital développement innovant et patient en France. NextStage AM a développé étape par étape, une plateforme de Private Equity, multi-stratégie qui représente en termes d'encours, gérés et conseillés, au 30 juin 2025, directement et indirectement, plus de 10.1 Mds€. NextStage AM investit dans un nombre limité de PME et ETI (83 sociétés en portefeuille au 30/06/2025), françaises et européennes, innovantes, et de croissance, auxquelles elle apporte une expertise entrepreneuriale d'investisseur et un accompagnement opérationnel fort pour réussir leur transformation. NextStage AM accompagne dans la durée ces PME & ETI inscrites dans la santé intelligente, l'innovation environnementale et énergétique et la transformation digitale. Elle leur donne les moyens d'accélérer leur développement et leur capacité d'innovation pour devenir les « Championnes » de leurs marchés, tant en France qu'à l'international, par croissance organique et/ou externe. <https://www.nextstage-am.com>

Contact presse : yostina@entourages.agency